



埼玉県内の戸建て住宅竣工件数
(前年同月比増減率)(出所)国土交通省
2011/13 5 7 9 11 12/1 3

注文住宅(持ち家)
戸建て分譲

藤善之社長は注文住宅の設計前の打ち合わせ時に、専用スタジオで実際に間取りを再現して顧客に確かめてもらうサービスを始める。設計図などでは想像しづらい部屋の広さやコンセントの位置などが体感できる。注文住宅の弱点だった注文時と引き渡し時とのギャップを埋める手法として活用、販売増を狙う。

住宅メーカーの藤島建設(埼玉県川口市、佐藤善之社長)は注文住宅の設計前の打ち合わせ時に、専用スタジオで実際に間取りを再現して顧客に確かめてもらうサービスを始める。設計図などでは想像しづらい部屋の広さやコンセントの位置などが体感できる。注文住宅の弱点だった注文時と引き渡し時とのギャップを埋める手法として活用、販売増を狙う。

さいたま市緑区の埼玉スタジアム2002近くにある同社の製材工場の一角に設けたスタジオで間取りを再現する。「F studio」と名付け始めます。

スタジオでは一般的な住宅の1フロア分(約66平方㍍)を再現。ポリスチレンフォーム製の軽量な板を使い、天井から下り下げる設計図通りの寸

法で壁や柱などを表現する。営業担当者でも1時間程度で設営でき、平面図面とのずれは1センチ以内。

注文住宅の間取り体感

藤島建設

打ち合わせ時に 広さや死角確認

注文住宅では通常、顧客の要望を取り入れながら打ち合わせを重ねる。設計図だけでは完成イメージがつきにくいため、CG(コンピューターアイ)で想像図を描く手法が主流だ。

ただ部屋や廊下の広さ、リビングからの見通しや死角はCGでは想像しづらい。電気のコンセントやスイッチ、扉や照明器具などの位置を検討

するうえでも限界がある。仮設空間に顧客が入るようになればイメージがつかみやすくなる。佐藤社長は「壁の色合いなどは再現できないが、設計時の想像と完成時の印象を近づけられる」と話す。断熱材の素材を再利用し投資額を抑えた。注文住宅での標準サービスとする予定だ。

同社は県南部が地盤

するうえでも限界があ

る。仮設空間に顧客が入

あるが、若い世代が手を

出しにくい注文住宅は頭

打ちの状況だ。藤島建設

は注文と分譲住宅の双方

を手掛けており、「注文

住宅の販売増につなげた

い」(佐藤社長)考え。

住宅を中心化傾向に

あるが、若い世代が手を

出しにくい注文住宅は頭

打ちの状況だ。藤島建設

は注文と分譲